



Mariella Baquerizo de Viteri  
Managing Director

Estimados amigos,

Reconocemos su enorme compromiso en un año que pone a prueba el valor de las organizaciones. Su esfuerzo nos inspira a desarrollar metodologías con todo el potencial del Big Data y la analítica, que permiten diseñar modelos matemáticos únicos y predictivos impulsando sus objetivos de negocio. Todo esto, con los más altos estándares de seguridad de la información gracias a nuestra certificación internacional ISO 27001.

**Somos su mejor aliado para la toma de decisiones basadas en ciencia de datos**

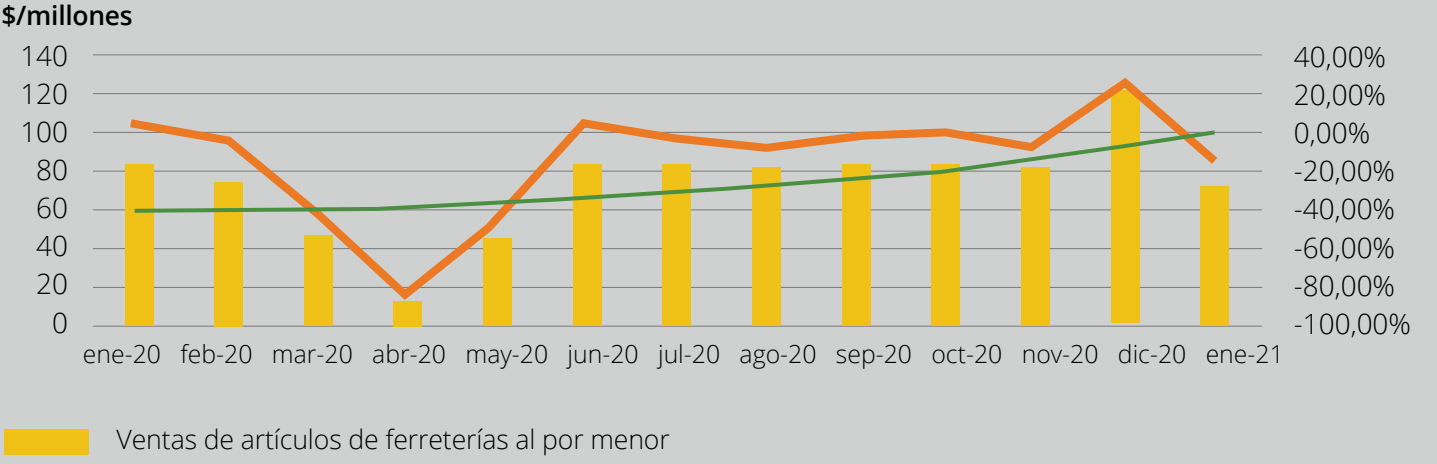
## El Indicador de Recuperación Económica hace visible lo invisible.

Con el análisis de más de 8 millones de ciudadanos, con 30 indicadores a nivel macro y microeconómico, con 6 segmentos que categorizan a los sujetos por variaciones en la liquidez según el impacto experimentado por cada industria a la que se relacionan, convierte a esta solución en el aliado estratégico para encontrar sectores resilientes, además de oportunidades de crecimiento en momentos económicamente complejos. En esta edición ponemos bajo la lupa;

### El sector ferretero minorista

Durante los 4 meses de confinamiento total de 2020, las ventas de este sector experimentaron una caída en sus ventas; sin embargo, al mirar en perspectiva de 12 meses (enero 2020-enero 2021), el comportamiento del sector muestra signos de una potencial recuperación y ventas promedio incluso cercanas a la pre pandemia. Lo vemos en la imagen siguiente.

#### Ventas de artículos de ferreterías al por menor



Tendencia de Ventas, fuente Servicio de Rentas Internas (SRI).

Entre febrero de 2020 y abril de 2020,  
(meses del confinamiento total)  
las ventas promediaron

**USD 43 millones.**

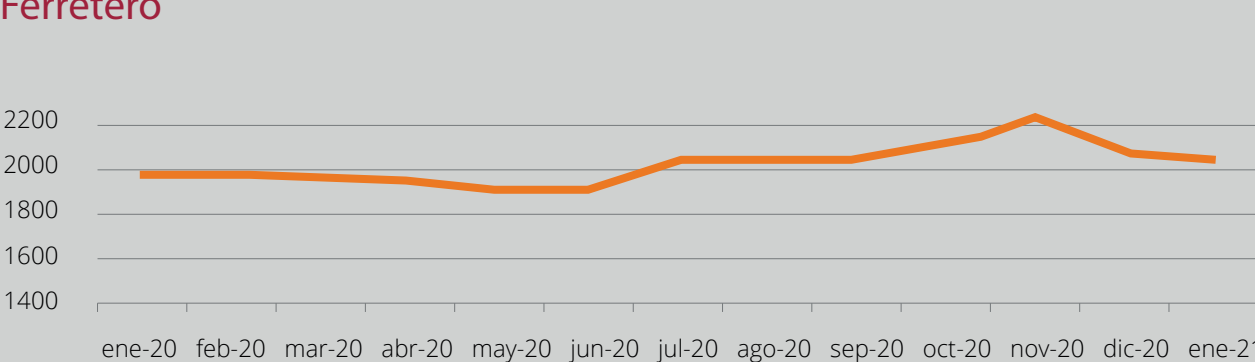
Entre mayo de 2020 y enero de 2021,  
las ventas en promedio del  
sector alcanzaron los

**USD 81 millones.**

Al analizar la variación de la liquidez mensual, por medio del Indicador de Equifax, se evidencia una recuperación moderada entre los sujetos que se dedican a esta actividad a partir de **julio de 2020 (coincide con el retorno paulatino a las actividades)**.

Estas cifras corresponden a un segmento de la población que antes de la pandemia tenía una situación económica estable y que mantuvo esa tendencia post confinamiento, luego de una caída en sus ventas durante los meses más complejos del año pasado.

### Ferretero



Tendencia de Liquidez de sujetos en los segmentos de mayor recuperación.

Como se muestra en este caso, nuestra solución permite conocer el estado actual de las personas relacionadas a más de 400 actividades y subactividades que interactúan en la economía, con data y cortes que se ajustan a la nueva dinámica del mercado, que requiere ser analizada y monitoreada de forma constante, para la toma de decisiones oportunas.



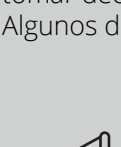
## ¿Le gustaría analizar oportunidades en otro sector?

Consulte por el Indicador de Recuperación Económica con su ejecutivo de cuenta y tome decisiones con información pormenorizada y actual.



## Los datos tienen el poder de transformar los negocios

Le ofrecemos un catálogo variado de productos, creado desde las particularidades y entendiendo el corazón del negocio de nuestros clientes en diversas industrias. Con el poder de nuestra analítica sobre datos de más de 1.200 aportantes de información, las soluciones de Equifax permiten tomar decisiones inteligentes. Algunos de ellos son:



### AUDIENCIAS DIGITALES:

**Análisis de información que le permite:**

- Optimizar su inversión y la inteligencia comercial en sus campañas digitales.
- Llegar a mejores leads en diversos rubros de forma online.
- Maximizar la conversión de sus leads digitales hacia un cierre de ventas exitoso.

### Soluciones digitales con toda nuestra experiencia en consultoría de datos.



### MONITOR DE PORTAFOLIO:

**Dashboard con componentes analíticos para que usted:**

- Aplique estrategias diferenciadas para su cartera de clientes.
- Obtenga una visualización gerencial de su cartera, representada por modelos analíticos de funcionamiento comprobado como: score de crédito, score de sobreendeudamiento, predictor de ingresos, indicador de reactivación económica, entre otros.

### Retenga, fidelice y contenga la posible mora entre sus clientes

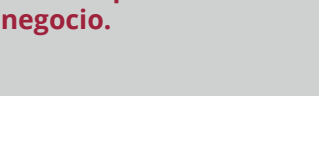


### ESTUDIOS GEO:

**Aprovechando nuestros conocimientos y data geo podemos ayudarlo con:**

- Conozca el entorno de sus clientes y/o su negocio mediante la georreferenciación sobre características demográficas, socioeconómicas y comerciales.
- Identifique áreas geográficas en las que debe concentrar sus esfuerzos comerciales.
- Determine el mejor lugar para la apertura de un negocio con base a la oferta, demanda, accesibilidad y al estudio de su competencia.

### Sume el poder del dónde a su negocio.



### LA SEGURIDAD ES NUESTRO ADN

Diariamente desarrollamos servicios con los más altos estándares de protección de datos. Ponemos a su disposición el **Doble Factor de Autenticación (2FA)** para el ingreso a nuestras plataformas. Esta es una capa adicional de seguridad que:

### Sus consultas están protegidas; y sus datos o los de su empresa, seguros.

Valida la autenticidad del usuario y reduce la posibilidad de que su empresa sea víctima de un acceso no autorizado.

Minimiza el riesgo de que terceros realicen consultas con su usuario y ayuda a alertar potenciales intromisiones.

Reduce la opción de que sus usuarios y contraseñas sean recordados en su navegador y el acceso sea realizado por otra persona.

Evita que su sesión de consulta quede abierta involuntariamente cuando ejecute procesos de negocio lejos de su PC.

## ¿Qué pasó en 2020?

**3.43 millones de créditos** fueron otorgados en el **Sistema Financiero**.

Del total de créditos otorgados, **1.2 millones** fueron **microcréditos**.

El **microcrédito** fue el que **más se recuperó** en el 3er trimestre, **creció un 70%** con relación al trimestre anterior.

En el 3er trimestre, el **crédito de consumo se recuperó un 37%** en relación al trimestre anterior.

El **47% de créditos** corresponde a personas entre los 36 a 59 años.

## FINANCIAMIENTO EN TIEMPOS DE COVID ES POSIBLE

Nuestro propósito es que cada ecuatoriano alcance su mejor capacidad financiera. Gracias a la innovación y desarrollo de nuevas soluciones, aún en el contexto de pandemia, nuestros datos e insumos analíticos aportaron a que más de 2.95 millones de personas accedieran a un crédito en 2020.

### Este 2021 arrancamos con:

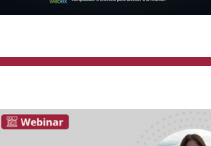


#### Escenarios macroeconómicos 2021, su impacto en la banca y estrategias de rentabilidad.

**Febrero, 2021**

“Es un entorno desafiante que tiene oportunidades, lo importante es saber hacia dónde ir, cuáles con los riesgos y de esa manera, con información adecuada, tomar las mejores decisiones”

**Alberto Acosta Burneo - Análisis Semanal**



#### Enlace Nacional Cooperativo

**Febrero, 2021**

“Trabajamos con aproximadamente 500 cooperativas, desde el segmento 1 al 5 en la creación de soluciones de uso inmediato para el sector de las microfinanzas. El 2020, pese a haber sido un año en el que la colocación del crédito tuvo repercusiones, al igual que en otros sectores, colocó aproximadamente 1.2 millones de operaciones”

**Mariella Baquerizo - Equifax**



#### Eficiencia y gestión del riesgo en una agricultura climáticamente inteligente.

**Marzo, 2021**

El sector agropecuario enfrenta algunos factores que demandan herramientas con una base científica, adecuadas para procesar su información y lograr una gestión optimizada en la evaluación de proyectos en este sector.

**Agroclimática y Equifax, una alianza en beneficio de la agroindustria.**

## Estamos ubicados en:

**Quito:** Av. Isabel La Católica N24-430 y Luis Cordero, Edificio RFS, Centro de Negocios, piso 1.

**Guayaquil:** Av. 9 de Octubre y Malecón, Edificio La Previsora, piso 30, oficina 06.

**PBX:** (02) 40 11 800 opción 1

**Correo electrónico:** atencionclientes@equifax.com

**Página Web:** [www.equifax.ec](http://www.equifax.ec)

**LinkedIn:** Equifax Ecuador